

## Vedoucí obchodu divize/ Sales manager

### Místo působení:

- **Jablonec nad Nisou** – Belgická 4685/15, 466 05

### Náplň práce:

- tvorba a realizace obchodní strategie prodeje
- aktivní spolupráce při cenotvorbě sortimentu společnosti
- příprava návrhů obchodních smluv
- controlling v oblasti obchodu a kalkulace
- zodpovědnost za plnění plánu prodeje
- akvizice nových obchodních partnerů (EU teritorium)
- budování a rozvíjení vztahů se stávajícími obchodními partnery
- komunikace s klíčovými zákazníky
- pravidelný reporting vedení společnosti
- řízení obchodního týmu
- časté cestování

### Požadujeme:

- VŠ, SŠ vzdělání technického směru (popřípadě ekonomického směru)
- znalost německého jazyka na úrovni schopnosti vést obchodní jednání
- znalost anglického jazyka výhodou
- technické a analytické myšlení
- strategické a organizační schopnosti
- tah na branku
- zodpovědnost, spolehlivost
- výborné komunikační dovednosti
- samostatnost, kreativita, časová flexibilita
- pozitivní a tvůrčí přístup k řešení úkolů
- dobrá uživatelská znalost práce s PC (MS Office)
- zkušenosti s řízením týmu

### Nabízíme:

- Nástup možný ihned / dle dohody
- Práce na plný pracovní úvazek
- Perspektivu ve stabilní a stále se rozvíjející firmě
- Možnost seberealizace – odborný a profesní růst
- Odpovídající mzdu
- Služební auto i k soukromým účelům
- Příspěvek na stravování, podnikové stravování
- Vzdělávací kurzy
- Jiné firemní benefity (dovolená navíc, 3 dny zdravotního volna.....)

Písemné nabídky s názvem a číselným označením nabídky pracovního místa a se stručným životopisem zašlete **e-mailem** na adresu: [zamestnani.jablonec@tedom.com](mailto:zamestnani.jablonec@tedom.com)

Pro případné dotazy volejte na telefonní číslo + 420 483 363 325

### Sídlo firmy:

TEDOM a.s.  
Výčapy 195  
674 01 Třebíč  
[tedom@tedom.com](mailto:tedom@tedom.com)

